



**BOUGE TA BOITE**  
Ensemble, Bougeuses de l'Économie !

**COMMUNIQUÉ  
DE PRESSE**

LES ENTREPRENEURES  
DE L'OUEST LYONNAIS  
BOUGENT LES LIGNES  
DE L'ENTREPRENEURIAT  
FÉMININ

Date: 16 / 11 / 2020



**“Bouge ta Boite” est un réseau business national 100% féminin, qui permet à ses adhérentes, les “Bougeuses”, de monter en visibilité, en compétences et en leadership, d’accroître leur chiffre d’affaires et de faire décoller leurs activités.**

# Introduction



## BOUGE TA BOITE, C'EST QUOI ?

Bouge ta Boite est le réseau business féminin national. Le réseau est installé dans 90 villes en France et réunit aujourd’hui 1250 adhérentes (Bougeuses).

Bouge ta Boite a été créé il y a 3 ans avec pour objectif de fédérer les entrepreneures partout en France afin qu’elles développent leur chiffre d’affaires et leur leadership sur le territoire.

Les membres de Bouge ta Boite se recommandent les unes et les autres pour développer leur entreprise. Le réseau met aussi à leur disposition des formations, un site internet et un réseau social professionnel.



## LA FORCE DU COLLECTIF

Le Cercle de Tassin/Ecully a vu le jour en janvier 2020 et ce sont aujourd’hui 16 Bougeuses de secteurs d’activités différents (une seule profession représentée par Cercle) qui se réunissent et se fédèrent pour développer leur entreprise sur le territoire.

Les membres de Bouge ta Boite se recommandent les unes et les autres pour développer leur entreprise. Le réseau met aussi à leur disposition des formations, un site internet et un réseau social professionnel.



# 86%

## des entrepreneures déclarent que le réseau est essentiel dans le développement de son activité.

Étude Bouge ta Boite – avril 2020



### UNE OFFRE DÉDIÉE AUX ENTREPRENEURES

Les Bougeuses se réunissent tous les 15 jours pour des réunions de travail structurées pour pitcher, partager, échanger, brainstormer et se développer !

En parallèle de ces réunions, des rencontres en Duos sont organisées ainsi que des Ateliers Éclairants pour partager son expertise avec les autres membres de son Cercle.

Le Réseau met aussi à disposition de ses membres une page web professionnelle dédiée à leur entreprise et un réseau social interne, Workplace.

Bouge ta Boite est un réseau physique et digital et ce dernier volet a pris tout son sens depuis le confinement avec la mise en place de Café Réseaux, de Webinaires thématiques et de Rendez-vous inspirants avec des personnalités.

L'objectif de Bouge ta Boite : mieux se connaître pour mieux se recommander à l'extérieur du Cercle.

Notre objectif, former des cercles vertueux qui offrent à toutes :

- un vivier d'expertes pour se faire accompagner et recommander,
- un comité stratégique pour affiner ses choix business,
- une zone de confiance pour évoquer sans tabou ses interrogations et un collectif pour tenter à plusieurs de nouveaux challenges

#### LEXIQUE BOUGE TA BOITE

Bougeuses : les membres des Cercles

Boosteuses : les animatrices des Cercles (6 mois).

BougeUP : les réunions de travail, bi-mensuelles

Cercle : Le groupe d'entrepreneures

## BOUGE TA BOITE, C'EST AUSSI

### Une étude sur l'entrepreneuriat féminin pendant la crise

Après avoir interrogé 500 dirigeantes d'entreprises pendant le confinement, Bouge ta Boite révèle que pour 86% d'entre elles, intégrer un réseau est essentiel pour le développement de leur activité.

### Un événement national Think big'Her

Bouge ta Boite c'est aussi l'événement #thinkbigher qui a rassemblé + de 700 entrepreneures les 23 & 24 janvier derniers à Station F à Paris, en présence de Marlène Schiappa, Agnès Pannier-Runacher, Erik Orsenna, Gonzague de Blignières, et divers autres acteurs engagés pour promouvoir l'entrepreneuriat féminin.

# Confinées, mais... déterminées

Rassemblées au sein du Cercle Bouge ta Boîte Tassin-Écully, 16 entrepreneuses et dirigeantes d'entreprise de l'Ouest lyonnais s'appuient sur leur dynamique collective pour garder le cap, et inventent de nouvelles façons d'accompagner leurs clients dans cette période particulière !



## Prescilia LAKEHAL

SPÉCIALISTE  
RÉSEAUX  
SOCIAUX



### Tu nous pitches ta Boîte ?

Aujourd'hui les entreprises ont majoritairement saisi l'importance d'être présentes sur les réseaux sociaux.

Ma mission est d'accompagner les organisations à donner du sens à leur visibilité sur les réseaux sociaux. Par un accompagnement stratégique je les aide à se poser les bonnes questions pour bâtir une communication efficace. Je prends aussi en charge l'animation de leurs réseaux sociaux ou je les forme pour les faire monter en compétence sur le sujet.

### Comment t'es-tu organisée pendant ce deuxième confinement ?

Je suis habituée au travail à distance. Mes accompagnements à la réflexion stratégique peuvent être menés à distance avec des entretiens de cadrage et de restitution en visio.

L'animation des réseaux sociaux se réalisent très facilement à distance.

Quant à la partie formation, je peux continuer à animer des formations en présentiel au sein des entreprises avec une attention particulière portée aux conditions sanitaires.

Mais les formations individuelles ou collectives sont tout aussi efficaces en visio.



06 60 40 33 23  
p.lakehal@lavieenreso.fr  
www.lavieenreso.fr



## Claire JOURDAIN- BACCARD

AGENT GÉNÉRAL  
D'ASSURANCE  
EXCLUSIF  
AXA PRÉVOYANCE  
& PATRIMOINE



### Tu nous pitches ta Boîte ?

Agent Général AXA Prévoyance et Patrimoine, je suis spécialisée dans la protection sociale et patrimoniale des personnes.

Mon métier est d'accompagner mes clients dans les 3 grands volets suivants :

- la prévoyance : le décès, l'arrêt de travail, l'invalidité, la santé, - la retraite
- l'épargne : optimisation fiscale et optimisation de la transmission du patrimoine »

### Comment t'es-tu organisée pendant ce deuxième confinement ?

Je continue mon activité en proposant à mes clients des rendez-vous en présentiel ou en visio. Grâce au partage d'écran, mes clients voient en même temps que moi leur bilan et les préconisations que je leur fait.

La visio a aussi un avantage très clair : cela nous permet de nous voir complètement, et non masqués !



06 60 99 50 35  
agencea2p.claire.jourdainbaccard@axa.fr  
agencea2p.axa.fr/claire-jourdainbaccard

## Marie- Capucine LEFORT

CONSEILLÈRE  
EN IMMOBILIER



06 13 39 00 41  
[www.lefort.optimhome.com](http://www.lefort.optimhome.com)  
[mc.lefort@optimhome.com](mailto:mc.lefort@optimhome.com)

### Tu nous pitches ta Boite ?

J'accompagne les particuliers dans la vente de leurs biens immobiliers résidentiels. Je maîtrise le processus de vente pour sécuriser et faciliter la transaction. Mon engagement est généreux et résolu professionnel envers les vendeurs. Avec détermination et énergie, je mets en valeur les biens notamment avec le digital, j'apporte des solutions concrètes pour la réussite de la vente et un suivi précis. Je m'engage à 100% pour le succès du projet, de l'estimation à l'acte authentique, avec sérénité et pragmatisme. Passionnée par mon métier, je sou-

haite le concilier avec des valeurs profondes et différenciantes : je vends avec éthique. L'humain est placé au cœur de mon accompagnement, et des valeurs fortes guident mon approche : authenticité, réactivité et attention.

### Comment t'es-tu organisée pendant ce deuxième confinement ?

Je peux continuer à travailler comme à l'habitude ! Je suis en mesure de rencontrer les vendeurs, par visio ou en physique et de leur apporter mon expertise. Il est possible de prendre des photos et créer des visites virtuelles. Les ventes peuvent avoir lieu car les études notariales restent ouvertes et les déménagements peuvent être réalisés. Seules les visites avec les acheteurs sont pour l'instant non autorisées mais la visite virtuelle apporte déjà un bon aperçu du bien et offre la possibilité aux acquéreurs de s'identifier à celui-ci.

**optimhome**  
immobilier

## Sophie LATTIER

ARCHITECTE  
D'INTÉRIEUR  
& MAITRE D'ŒUVRE



06 50 21 99 54  
[le.niveau@l3l.org](mailto:le.niveau@l3l.org)  
[drh-ai.fr](http://drh-ai.fr)  
[Le-niveau.fr](http://Le-niveau.fr)

### Tu nous pitches ta Boite ?

Mon travail consiste à créer ou adapter votre cadre de vie (personnel ou professionnel) à vos aspirations ! Je mets en forme vos souhaits et m'assure de la réalisation de ceux-ci dans un budget et un calendrier impartis. Je conçois les plans de votre projet, chiffre les travaux et coordonne une équipe d'artisans qui assurent la réalisation de l'ouvrage. Pour la sphère professionnelle, j'ajoute une touche personnelle, mon expertise Ressources Humaines, qui me permet d'aborder le lieu de travail comme un élément fédérateur des équipes.

### Comment t'es-tu organisée pendant ce deuxième confinement ?

Plus que jamais, être bien chez soi ou sur son lieu de travail est un besoin en cette période de confinement. J'ai choisi de maintenir mon activité en l'adaptant à ce nouveau contexte. En amont du projet je propose la possibilité d'effectuer le rendez-vous découverte à distance avec une visite virtuelle du bien. Je peux également continuer à me rendre sur place si les personnes le souhaitent. Ma mission se déroulant en grande partie chez mes clients, je conserve la possibilité d'exercer à leur domicile, notamment pour le suivi des travaux, au même titre que les intervenants eux-mêmes. Pour les aménagements d'espace de travail, j'ai adapté mon offre sur la gestion des incidences du télétravail (préconisations d'aménagement du lieu de travail à domicile, redistribution ou réaffectation du lieu de travail, accompagnement de la mobilité et la flexibilité des postes de travail ou encore l'appui à la redéfinition des postes et modes de travail avec l'entreprise). J'aborde le confinement comme une opportunité de faire évoluer mon offre et mon approche de travail aux nouveaux besoins de ma clientèle.

**Le Niveau**  
Architecture d'intérieur  
Maîtrise d'Œuvre



## Rose CORNIER

DIRECTRICE  
DE L'HÔTEL  
CAMPANILE LYON  
OUEST TASSIN



### Tu nous pitches ta Boite ?

Découvrez la convivialité des lieux dès votre arrivée grâce à la bonne humeur et le sourire de nos équipes. Campanile est le seul hôtel où la convivialité prime. Et ce n'est pas seulement quelque chose que nous disons. C'est quelque chose que nous faisons! Des chambres pratiques et confortables. Une décoration cosy, une literie haut de gamme et tous les équipements nécessaires pour passer un bon

séjour. Les chambres Campanile ne sont pas seulement agréables à l'œil. Elles offrent également tout le confort nécessaire pour passer un moment de détente et de tranquillité. En option : chambres communicantes, chambres triples ou quadruples

### Comment t'es-tu organisée pendant ce deuxième confinement?

Nous sommes ouverts ! Notre cuisine reste ouverte avec une offre de restauration disponible à emporter ! Tout est préparé avec soin et dans le plus grand respect des règles sanitaires. Avant de pouvoir retrouver nos buffets à volonté conviviaux, nous vous proposons un petit déjeuner complet sur plateau. N'hésitez pas à vous rapprocher de l'hôtel pour connaître l'offre détaillée.



06.43.55.98.50  
commercial.lyon.tassin@campanile.fr  
lyon-ouest-tassin.campanile.com

# Campanile

## Dominique REYNAUD- MARGAINNE

QI GONG/  
MÉDITATION/  
FLEURS DE BACH/  
HYPNOSE/REIKI



### Tu nous pitches ta Boite ?

Difficultés à gérer le stress, anxiété, troubles du sommeil etc.... Si vous êtes confronté au mal être, quel qu'il soit, les fleurs de Bach et l'hypnose, vous aideront à retrouver votre équilibre émotionnel. Ces 2 thérapies s'adressent à tous, sans limite d'âge. Forte de mon expérience, depuis plus de 20 ans, je vous propose de me rencontrer à Tassin. Les rdv peuvent également avoir lieu à distance, par whatsapp.

J'exerce également en tant qu'enseignante en Qi Gong, qui est l'une des 5 branches de la médecine traditionnelle chinoise. Cette discipline nous propose un travail tant sur le plan physique, mental et émotionnel. Elle s'adresse à toutes les personnes souhaitant améliorer leur santé.

### Comment t'es-tu organisée pendant ce deuxième confinement?

Toujours à votre écoute, durant cette période si particulière que nous vivons et qui pour certains peut être génératrice d'angoisse. Je vous propose des Rdv whatsapp. Ainsi, l'entretien bénéficie de toute la sécurité requise, sans priver du contact visuel, lui aussi très important.



06 60 94 04 86  
dominiquereynaudmargainne@orange.fr  
chaîne youtube :<https://www.youtube.com/channel/UCtaFV10wxQH91Kvn4plUGw>

## Anne D'ERSU

INSPIRATION  
ANNE D'ERSU



06 08 88 27 08  
inspiration@annedersu.fr  
www.annedersu.fr



### Tu nous pitches ta Boite ?

Dirigeants, DRH, Manager vous vous sentez seuls face à des décisions RH ?

Vous avez besoin de réfléchir avec un partenaire ?

Nous vous apportons de l'inspiration sur trois champs :

#### La gestion de carrière

Nous assurons vos recrutements, et évaluations des candidatures, Et surtout nous excellons « lorsque

vous ne savez plus quoi faire » avec un salarié : qui dysfonctionne, qui traverse un burn-out, pour qui on doit inventer un futur...

Pour cela nous avons créé un produit original : le Bilan d'identité Professionnelle, qui par une analyse clinique approfondie et rapide, éclaire ce pourquoi la personne est fondamentalement faite.

#### L'efficience individuelle

Nous accompagnons toutes les transformations nécessaires par un coaching professionnel systémique.

Et aidons au rebond en dehors de l'entreprise par l'outplacement.

Pour les collaborateurs en perte de repères, nous proposons une consultation de recentrage opérationnel qui en trois séances leur permet de retrouver le sens de leur mission et de concevoir leur propre plan d'action.

#### La Performance collective

Nous aidons les équipes à développer leur intelligence collective par le CO-Développement.

Nous proposons une approche de médiation en cas de conflit

Et surtout nous nous distinguons dans le développement de l'agilité relationnelle par des formations en communication interpersonnelle

### Comment t'es-tu organisée pendant ce deuxième confinement?

Nous avons acquis l'agilité d'accompagner, coacher, évaluer à distance via Zoom tant les équipes que les collaborateurs et avons encore moyen de le faire en présentiel.

Nous avons également la possibilité de former en présentiel puisque le droit nous en est donné et que nos clients le souhaitent.

## Laetitia JAUZE

CHASSEUR  
IMMOBILIER



07 64 54 88 23  
ljauze@  
monchasseurimmo.com

### Tu nous pitches ta Boite ?

J'accompagne les personnes ayant un projet d'acquisition immobilière pour leur permettre de le concrétiser dans les meilleurs délais, en toute simplicité et au meilleur rapport qualité prix.

De la définition de leur cahier des charges, en passant par les recherches, la négociation, et les formalités administratives, je gère tout pour eux de A à Z ! En moyenne, je trouve leur bien idéal en 45 jours, moins de 3 visites, et 6% en dessous du budget

qu'ils se sont fixés. Leur achat devient un véritable plaisir, sans perte de temps, ni stress !

### Comment t'es-tu organisée pendant ce deuxième confinement?

Le marché immobilier lyonnais est très tendu, et dans un contexte « classique », il faut souvent visiter en premier, et se positionner dans la journée, voire dans l'heure, sur les meilleures opportunités. Je mets donc le confinement à profit pour bien affiner les critères de recherche de mes clients, ma compréhension de leurs attentes, et si besoin, mettre leur projet en adéquation avec la réalité du marché.

Ils ont à leur disposition une interface client (sur mobile ou ordinateur) qui leur est dédiée, sur laquelle je peux facilement leur partager toutes les infos dont ils ont besoin pour se faire une idée précise des biens que je leur propose. Nous prenons ensuite le temps d'échanger en détail à leur sujet, en complément d'une visio par exemple.

A la levée du confinement, nous serons ainsi dans les starting blocks pour nous positionner sereinement sur le bien idéal pour eux !





## Nathalie PEREZ

CONSEIL EN INVESTISSEMENT



### Tu nous pitches ta Boite ?

En collaboration avec La Maison de l'Investisseur, je propose un projet clé en main pour les particuliers qui souhaitent investir dans l'immobilier. Nos bureaux sont situés dans le 3ème arrondissement de Lyon.

Je travaille en 3 temps. Un 1<sup>er</sup> rendez-vous qui consiste à réaliser un bilan afin d'avoir une photographie ponctuelle de la situation fiscale, professionnelle et patrimoniale

du futur investisseur. Le second est une réunion de travail : je propose une solution sur-mesure et nous définissons ensemble un cahier des charges pour que je cherche le bien. Lors du 3ème rendez-vous je propose l'appartement qui répondra parfaitement aux objectifs définis.

Tout au long de l'investissement, j'apporte mon accompagnement pour

apporter un maximum de confort à l'investisseur : je m'occupe du financement, je préconise un gestionnaire pour la mise en location, et j'aide personnellement les investisseurs à faire leur déclaration d'impôts.

### Comment t'es-tu organisée pendant ce deuxième confinement ?

Dans le contexte actuel, il ne m'est plus possible de recevoir les particuliers au sein de notre agence.

Cependant, nous avons développé tous les outils afin de pouvoir effectuer nos rendez-vous à distance : les études patrimoniales, les simulations chiffrées et la signature électronique. Tout le process est désormais réalisable à distance.

Et pour ceux qui le souhaitent, je propose les rendez-vous à domicile, en respectant les mesures et gestes barrière en vigueur.



06 76 75 36 39  
perez.immoconsulting@gmail.com

## Sonia HERNANDEZ

AGENCE DE COMMUNICATION



### Tu nous pitches ta Boite ?

L'image d'une entreprise est vitale pour la bonne santé de son activité. Elle se décline sur tous les supports print et digitaux dont a besoin la société pour se faire connaître et reconnaître de ses clients potentiels.

En tant qu'agence de communication 360°, GrainedePub accompagne les entreprises, des TPE aux grands groupes, dans leur communication interne comme externe : identité de marque, outils papier, packag-

ging, signalétique, site internet, blog... Je mets tout en œuvre pour créer une stratégie cohérente et impactante.

### Comment t'es-tu organisée pendant ce deuxième confinement ?

J'ai de la chance, la communication se gère très facilement à distance. Mobile, mail, visioconférence via Zoom, prise de rendez-vous en ligne... Mes clients peuvent me joindre à tout moment pour un brief ou le suivi de leur dossier.

Même si ce n'est pas aussi agréable qu'en présentiel, j'apprécie vraiment de garder le contact avec eux, d'autant plus que j'ai de nouvelles prestations à leur proposer. Grâce à mon intervention, ils peuvent gagner en temps et en ressources internes pour se consacrer pleinement à leur cœur de métier. Et si vous êtes commerçant, n'hésitez pas à me contacter pour la création de votre site internet vitrine ou d'e-commerce, l'ajout d'une partie e-commerce sur votre site WordPress ou tout autre besoin.



06 17 25 03 24  
sonia@grainedepub.fr  
www.grainedepub.fr



## Françoise DE PETIVILLE

FORCEENTREPRISE  
ACCOMPAGNEMENT  
À LA GESTION  
COURANTE



### Tu nous pitches ta Boite ?

Production, prospection et gestion, les responsables de TPE, notamment les Artisans en Bâtiment, cumulent les casquettes et manquent de temps. Ils n'en peuvent plus.

Mon activité consiste à prendre le relais en les déchargeant de l'aspect gestion.

Pour cela, j'effectue tout au long de l'année le travail préparatoire indispensable à la constitution du dossier annuel en vue de la période comptable.

De façon méthodique et périodique, je prends en charge 3 aspects de la gestion courante

- La gestion administrative : création et mise à jour de tableaux de bord, classement et archivage

- La gestion commerciale clients : édition des devis et factures, suivi des règlements

- La gestion commerciale fournisseurs : règlements et classement des factures

### Comment t'es-tu organisée pendant ce deuxième confinement?

Ordinairement, je me déplace en entreprise.

A ce jour, les entrepreneurs me confient leur dossier annuel et l'ensemble des pièces comptables mensuelles à traiter.

Je travaille donc à distance, tout en gardant le lien indispensable avec les chefs d'entreprise.



06 95 46 64 24  
contact@force-  
entreprise.com

FORCE  Entreprise

## Estelle BUSY

DESSINATRICE EN  
ARCHITECTURE DU  
BATIMENT



### Tu nous pitches ta Boite ?

ZENAIS apporte une «bouffée d'oxygène» aux professionnels de l'architecture et du bâtiment.

Je suis dessinatrice en architecture de bâtiment et j'offre une vraie alternative à l'embauche d'un dessinateur à temps plein. J'apporte de la flexibilité opérationnelle et de l'expertise aux entreprises de l'architecture et du bâtiment qui recherchent réactivité et souplesse pendant les pics

d'activités.

Concrètement, Je produis des plans 2D à partir de croquis transmis par le client ou de relevés métriques réalisés par mes soins ; Je prends en charge la constitution des dossiers de déclaration de travaux

ou permis de construire (< à 150m<sup>2</sup>) ; Je modélise leurs projets en 3D pour apporter plus de concret à leurs clients et les aider à prendre les bonnes décisions.

En faisant appel à ZENAIS, mes clients gagnent en productivité, accèdent aux dernières technologies en matière de logiciels et libèrent du temps pour se concentrer sur leur cœur de métier : la création, le commercial...

### Comment t'es-tu organisée pendant ce deuxième confinement?

Comme le BTP et les administrations sont toujours en activités, je reste opérationnelle auprès de mes clients (architecte d'intérieur, entreprises du second œuvre,...)

A la demande de mes clients, je peux réaliser des relevés métriques chez les particuliers en respectant les gestes barrières. Je continue mes différentes prestations en distanciel et en visio avec mes clients



06 09 25 90 45  
estelle.bussy@zenais.fr  
www.zenais.fr

 **Zenais**  
Partenaire des professionnels  
de l'Architecture et du Bâtiment



## Adeline Louis

AVOCAT AU  
BARREAU DE LYON

RÉSOLUTION  
DES LITIGES –  
PROCÉDURES  
COLLECTIVES



### Tu nous pitches ta Boite ?

Je suis avocate d'affaires avec une activité exclusivement dédiée au contentieux. Mon activité couvre principalement deux domaines :

#### Le contentieux civil et commercial

: j'aide les chefs d'entreprises et les artisans à solutionner les litiges qu'ils rencontrent avec des clients, des fournisseurs, des concurrents ou leurs associés, soit de façon amiable, soit devant les tribunaux. J'interviens ainsi en droit des

sociétés, en droit civil et commercial et en droit de la construction.

**Les procédures collectives** : mes clients sont alors des sociétés qui traversent des difficultés financières. Je les aide à optimiser leur trésorerie en renégociant leur passif avec leurs principaux créanciers ou, lorsque la situation est plus grave, je les aide à demander l'ouverture d'une procédure de sauvegarde, de redressement ou de liquidation judiciaire.

J'ai créé mon Cabinet en septembre 2019 après avoir été collaboratrice pendant 8 ans au sein de deux cabinets lyonnais réputés en droit des affaires.

### Comment t'es-tu organisée pendant ce deuxième confinement?

Du fait de ma profession qui implique des déplacements réguliers, j'ai équipé mon cabinet depuis sa création d'un logiciel de gestion métier et de bases de données juridiques dématérialisées, qui me permettent de travailler dans des conditions optimales où que je sois : j'ai accès à tous mes dossiers en temps réels et je suis en mesure d'effectuer des recherches juridiques pointues à tout moment. Cette organisation prend tout son sens aujourd'hui. Les visioconférences me permettent de garder le lien avec mes clients.

Enfin le régime applicable à ce confinement Bis facilite grandement l'exercice de mon activité : les audiences et les expertises techniques se déroulent de façon normale et les rendez-vous de signature nécessitant la présence des parties peuvent toujours se tenir.

En somme mon cabinet a juste déménagé le temps de ce confinement, mais mes clients peuvent compter sur la continuité du traitement de leurs dossiers et sur la même qualité de travail.



06 83 30 18 32  
adeline.louis@  
alouis-avocat.com



## Fanny SAPIN

ACE VALORISATION  
EXPERTE  
EN ÉVALUATION  
IMMOBILIÈRE ET  
FAISABILITÉ  
FONCIÈRE



### Tu nous pitches ta Boite ?

Je suis évaluateur immobilier agréé, mon intervention se situe en amont de l'arbitrage lié à tout type de propriété immobilière et foncière. L'expertise que je fournis est une réelle certification de la valeur du bien. Elle peut être demandée par un notaire, un banquier/courtier, l'administration fiscale... ou tout simplement répondre à un arbitrage patrimonial, une mise au point familiale.

J'accompagne également tout

propriétaire dans l'analyse des possibilités de mutation de leur bien, en décryptant les droits à construire. L'expertise immobilière nécessite objectivité et neutralité, qui sont les piliers de mon activité.

### Comment t'es-tu organisée pendant ce deuxième confinement?

Mon quotidien est peu touché par l'impact du confinement, je dirais même que les propriétaires sont plutôt impatientes de maîtriser l'analyse de leur bien, ils ont besoin de se projeter en cette période de grand questionnement ! Bien sûr toutes les précautions sont prises de part et d'autre lors des visites, et le digital apporte un confort supplémentaire !

Quant à mes déplacements pour expertiser des terrains, et bien la question de la distanciation ne se pose pas !



06 52 27 14 16  
aceconseil@hotmail.fr  
www.ace-valorisation.  
webnode.fr

## Noémie MEYLAN

SCRIPT YOU  
RÉDACTION WEB  
ET CONSEIL EN  
WEBMARKETING



06 83 29 49 68  
[n.meylan@script-you.com](mailto:n.meylan@script-you.com)  
[https://www.linkedin.com/  
in/noemiemeylan/](https://www.linkedin.com/in/noemiemeylan/)

### Tu nous pitches ta Boite ?

La plupart des entreprises, aujourd'hui, sont déjà ou souhaitent être présentes sur le web. Mais très souvent, elles ne savent pas vraiment ce qu'elles peuvent

ou veulent raconter sur elles-mêmes.

Elles dépensent alors beaucoup de temps et d'énergie à créer des contenus pour leur site ou les réseaux sociaux, avec des résultats parfois très décevants.

Le plus souvent, cette situation est liée à une méconnaissance des codes

et usages du web, des attentes de leurs prospects, ou même de leurs propres points forts à mettre en avant !

Mon métier est d'aider les dirigeants à définir « quelle image de leur entreprise »



ils souhaitent projeter sur le web, et de la construire avec eux.

Comment ? D'abord, en les aidant à se poser les bonnes questions avant de passer à l'action. Et ensuite, en rédigeant pour eux des textes optimisés pour le web, qui représenteront leur entreprise de façon claire, authentique et valorisante.

### Comment t'es-tu organisée pendant ce deuxième confinement ?

Sur les missions de rédaction web, je travaille déjà à distance, la plupart du temps : je réalise les interviews et les débriefs avec mes clients par téléphone, et je produis les textes depuis mon bureau, qui est installé chez moi ! Pour les réunions de lancement ou l'animation de comité éditoriaux, j'ai adopté la visio (zoom, teams, ou skype, selon les préférences de mes clients). J'anime aussi des ateliers de travail ou des sessions « en mode coaching » sur des sujets plus stratégiques sur ce mode. Enfin, si le sujet l'exige vraiment (animation d'un atelier collectif participatif), il reste possible de faire du présentiel. On s'organise alors pour respecter toutes les recommandations sanitaires (distance, masques, gel hydro-alcoolique...), et je me déplace munie de mon attestation !



**Contact presse :**

06 60 40 33 23

p.lakehal@lavieenreso.fr



<https://www2.bougetaboite.com/circle-154-Tassin-Ecully.html>